



North Sea Port – Junior Commercieel Manager

Wij zijn op zoek naar een Junior Commercieel Manager om ons topteam van #grensverleggers te versterken:

Wil jij je commerciële talent verder ontwikkelen in een veelzijdige rol waarin je breed wordt opgeleid en de ruimte krijgt om je eigen pad vorm te geven? Je wordt intensief begeleid door ervaren commercieel managers, waarbij je hen ondersteunt en tegelijkertijd praktische ervaring opdoet in uiteenlopende commerciële processen. Je werkt aan gevarieerde projecten en staat in direct contact met bedrijven om hen te helpen bij hun commerciële vraagstukken. Zo krijg je de mogelijkheid om stapsgewijs je expertise te ontwikkelen en te ontdekken welke aspecten van het vak het beste bij jou passen.

Zin gekregen? Laten we samen grenzen verleggen!

Jouw verantwoordelijkheden:

- **Klantcontact & relatiebeheer:** Je bent aanspreekpunt voor (potentiële) klanten die zich willen vestigen in de haven of voor bestaande klanten die hun goederenstromen willen optimaliseren of hun activiteiten willen uitbreiden. Je voorziet hen van de juiste informatie over havenfaciliteiten, tarieven en logistieke mogelijkheden, en helpt hen bij het vinden van de beste oplossingen;
- **Acquisitie & business development:** Je krijgt de kans om commerciële trajecten te begeleiden, waarbij je start met overzichtelijke projecten en geleidelijk meer verantwoordelijkheid krijgt in complexere transacties. Zo ontwikkel je jezelf binnen het commerciële team. Tegelijkertijd draag je actief bij aan het aantrekken van nieuwe bedrijven naar de haven, passend bij onze commerciële strategie en vastgestelde speerpuntsectoren. Je ondersteunt hierbij ook de overige commerciële collega's in hun dagelijkse werkzaamheden;
- **Samenwerking met stakeholders:** Je werkt samen met overheden, logistieke partners en andere betrokken partijen om vergunningen, infrastructuur en regelgeving af te stemmen;
- **Marktanalyse:** Je signaleert in samenwerking met de collega's van Business Intelligence en Marketing trends in de haven- en logistieke sector en vertaalt deze naar kansen voor nieuwe goederenstromen en bedrijfsvestigingen;
- **Administratie en procesbeheer:** Je registreert klantcontacten, overeenkomsten en rapportages in ons CRM-systeem, zodat commerciële processen efficiënt en gestructureerd verlopen.

Ben jij de perfecte match voor ons team en deze functie?

Herken jij jezelf in onderstaand profiel? Check!

- Een hbo- of wo-opleiding in een relevante richting zoals Bedrijfskunde, Commerciële Economie, Logistiek & Supply Chain Management of International Business;

- **2 – 3 jaar werkervaring**, bijvoorbeeld in een commerciële, logistieke of klantgerichte rol.
- (Stage-)ervaring in de **haven- of logistieke sector** is een pré;
- Affiniteit met de haven- en logistieke sector en **basiskennis van commerciële processen**;
- **Commercieel inzicht**: Je herkent klantbehoeften en commerciële kansen en weet deze zelfstandig om te zetten in concrete acties. Tegelijkertijd blijf je leren en verfijnen hoe je strategisch bijdraagt aan omzetgroei en marktontwikkeling;
- **Communicatie**: Je beschikt over sterke mondelinge en schriftelijke vaardigheden in Nederlands en Engels. Eventuele kennis van Duits of Frans is een pré. Je weet al effectief en doeltreffend te communiceren met klanten en stakeholders en ontwikkelt je verder in strategische gespreksvoering;
- **Organisatievermogen**: Je beheert meerdere taken en projecten tegelijk op een gestructureerde manier en stelt zelfstandig prioriteiten om efficiëntie te waarborgen;
- **Samenwerking**: Je schakelt soepel tussen interne afdelingen, collega's en externe partners. Je bouwt relaties op en ontwikkelt hoe je samenwerking strategisch inzet voor commerciële resultaten;
- **Analytisch vermogen**: Je kunt marktgegevens en klantinformatie analyseren en trekt zelfstandig conclusies. Je ontwikkelt jezelf verder in data-interpretatie en strategische besluitvorming om lange termijn succes te ondersteunen.

Waarom jij bij ons wilt werken?

Waarom kiezen voor North Sea Port? Omdat wij een Europese tophaven zijn die altijd in beweging is!

Daarbovenop bieden we jou:

- Een unieke werkomgeving in een grensverleggende context: samenwerken over de grenzen heen (Nederland en België) én in een omgeving waar je impact kan creëren op jouw loopbaan, maar ook op economisch-maatschappelijk vlak;
- Een dynamische werkomgeving met toffe collega's en een warme, open sfeer waar de waarden *futureproof*, *communitybuilding* en *respect* voorop staan;
- Een aantrekkelijk salarispakket passend bij jouw opleiding en ervaring binnen salarisband 5, inclusief interessante secundaire voorwaarden die bijdragen aan jouw welzijn en ontwikkeling.

Wil jij alle redenen ontdekken waarom jij bij North Sea Port wilt werken? .

Hoe verloopt onze selectieprocedure

- Jij solliciteert voor een job bij ons of dient een spontane sollicitatie in;
- Indien we een match zien, nodigen we jou uit voor een eerste kennismakingsgesprek (met een kop koffie!);
- In een vervolgesprek gaan we dieper in op de functie en jouw kandidatuur;
- Optioneel kan er na het tweede gesprek (of tussen het eerste en tweede gesprek) nog een assessment volgen;
- Indien we beide overtuigd zijn dan doen we jou graag een contractvoorstel. Een [veiligheidsverificatie](#) (BE) of een [Haven VOG](#) (NL) maken deel uit van de procedure en worden opgestart bij contractondertekening;
- Zijn we het daar ook over eens? Welkom aan boord!

Heb jij nog vragen?

Voor vragen over de arbeidsvoorwaarden of selectieprocedure kun je contact opnemen met (HR Business Partner). Voor vragen over de job zelf kun je terecht bij (Coördinator CZ).

Heb je interesse in deze functie?

Reageer dan uiterlijk voor 28 juli!